



## Sales Area Technician

### **Vetrotech Saint-Gobain International AG:**

We zijn al sinds 1980 producent van hoogwaardige veiligheidsbeglazing, denk hierbij aan brand-, kogel-, braak of zelfs explosiewering. We zijn wereldwijd in meer dan 65 landen actief met een sterk aandeel in Europa. Ons hoofdkantoor is gevestigd in Zwitserland. Vanuit 7 productielocaties op 3 verschillende continenten worden onze klanten op maat beleverd. Vanuit ons verkoopkantoor te Nederweert, zorgen we dagelijks met 20 collega's ervoor dat al onze klanten binnen de Benelux optimaal behartigd worden. Onze klantfocus kan echter nooit scherp genoeg zijn en daarom zijn we op zoek naar een extra collega die het team komt versterken!

## Sales Area Technician

Ben jij iemand met technisch inzicht, doorzettingsvermogen en beschik jij daarnaast over goede communicatieve vaardigheden en MBO werk- en denkniveau? Dan zijn we op zoek naar jou!

Je takenpakket zal bestaan uit het organiseren en begeleiden van brand-, aanval- en impacttesten voor de bouw. Je rol is adviserend waarbij je direct contact hebt met systeemhuizen, profielverwerkers, producties, laboratoria en andere belanghebbenden. Van A tot Z ben je betrokken, vanaf het moment dat de klant interesse toont in ons product, tot het moment dat je het proefstuk installeert. Natuurlijk behoort een juiste administratieve voorbereiding en afhandeling ook tot je rol, alsook een ondersteunende rol richting de verkoop. Je wisselt werk op kantoor af met praktijk.

Je wordt niet meteen in het diepe gegooid. We zullen een uitgebreid inwerktraject verzorgen, waarbij we je klaarstomen met de nodige klant-, markt- en productkennis. Ook krijg je de mogelijkheid om onze diverse producties en testlaboratoria te bezoeken. Voorkennis van glas is geen vereiste, een flinke dosis motivatie en doorzettingsvermogen des te meer.

Je profiel:

- Technische affiniteit / inzicht is een must
- Achtergrond in metaalbouw / werktuigbouwkunde is een pré
- Proactief / hands on mentaliteit
- Nederlands en Engels zijn de voertalen, goede beheersing van Duits is een pré
- In bezit van rijbewijs B

Naast een mooi carrièrepad, fulltime dienstverband, leaseauto, 25 +13 vakantiedagen en overige toebehorende secundaire arbeidsvoorwaarden, word jij onderdeel van een klantgericht en betrokken team welke geen enkele uitdaging uit de weg gaat!

Spreek je dit aan en zit proactiviteit, samenwerken en klantgerichtheid in jouw DNA? Stuur dan je CV en motivatie naar Ruud, te bereiken via: email: [ruud.vandersterren@saint-gobain.com](mailto:ruud.vandersterren@saint-gobain.com) of telefonisch: 06-1003 5432.

We horen graag van je!