



**Wir machen keine Kompromisse, wenn es um die Sicherheit von Leben und den Schutz von Eigentum geht. Vetrotech Saint-Gobain International AG** ist eine international führende Herstellerin von Brandschutz-, Sicherheits- und Hochleistungs-Gläsern, die in Gebäuden und Schiffen außergewöhnliche Kriterien erfüllen. Seit vielen Jahren erfolgreich am Markt, betreibt sie in Europa und Übersee mehrere Produktionsstandorte, Verkaufsbüros und eigene Testlabors für Sicherheitsschutzgläser.

Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams in Deutschland suchen wir für die Region Nord-Ost-Deutschland eine/n

## Regional Sales Representative (F,M,D / 80-100%)

### Ihr Verantwortungsbereich:

- Kundenbetreuung im Außendienst (Fassadenbau, Glasgrosshandel, Verarbeiter, Systempartner, usw.)
- Architektenberatung inkl. proaktive Ausschreibungsgestaltung
- Einholen und Austauschen von Objektinformationen
- Verkaufsunterstützung im Team mit internen und externen Mitarbeitern
- Angebotsvorbereitungen und Erstellung sowie Preisfindung und Verhandlung im Tages- und Objektgeschäft
- Vorbereitung, Mitarbeit und Durchführung von Schulungsveranstaltungen und Messen
- Nachverfolgung der Daten in CRM
- Reklamationsbearbeitung
- Marktbeobachtung

### Ihr Profil:

- Teamfähiges, zielstrebiges und leistungsorientiertes Verkaufstalent mit kaufmännischer oder technischer Grundausbildung und einer Weiterbildung oder nachgewiesener Erfahrung im Verkauf
- Gute/r Selbstorganisor/in
- Kundenorientierte/r, verhandlungsstarke/r Kommunikator/in
- mindestens 4 Jahre Berufserfahrung im direkten Verkauf, idealerweise Kenntnisse des Bausektors, Glas- oder Profilsystemsektor.
- sehr gute Deutschkenntnisse (mündlich und schriftlich) sowie gute Englischkenntnisse
- Reisebereit (rund 60-80% für Kundenbesuche, Messen, interne Anlässe, teilweise mit Übernachten)
- Führerschein (Kat. B)

### Unser Angebot:

Es erwartet Sie eine spannende Position in einem internationalen, krisensicheren Umfeld. Sie erhalten interessante Aufgaben mit faszinierenden Produkten und Sie können Ihr Wissen und Ihre Ideen einbringen und somit viel für die erfolgreiche Zukunft des Unternehmens bewirken. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen, elektronischen Bewerbungsunterlagen mit Foto und Ref.Nr. VET-202030 an: [hr.vetrotech@saint-gobain.com](mailto:hr.vetrotech@saint-gobain.com). Bei Fragen zum Stelleninhalt wenden Sie sich gerne an Herrn Chr. Baier, Sales Manager Germany: +49 (0) 2151 616 7 110