



**Vetrotech Saint-Gobain International AG** is een toonaangevende internationale fabrikant van hoogwaardige brandwerende veiligheidsbeglazing die voldoet aan uitzonderlijke criteria in gebouwen en schepen. Het is al vele jaren succesvol op de markt en heeft verschillende productiesites, verkoopkantoren en eigen testlaboratoria voor veiligheidsbeglazing in Europa en daarbuiten.

Om verdere groei binnen onze Benelux verkooporganisatie te ondersteunen zijn wij voor ons verkoopkantoor in Nederweert (NL) op zoek naar een nieuwe gemotiveerde collega welke onze sales afdeling kan versterken:

### **(Junior) Account Manager Nederland (v,m,n)**

#### **Je taken:**

- Je bent het eerste aanspreekpunt voor onze klanten, verantwoordelijk voor je eigen klanten portefeuille
- Je onderhoudt en opbouwt van relaties met bestaande klanten, nieuwe prospecten en overige partijen en beïnvloeders binnen de bouwkolom
- Je analyseert en volgt van ontwikkelingen in de markt, waarop je proactief ideeën aandraagt
- Je stelt van een strategisch accountplan voor korte- en middellange termijn op
- Je geeft van presentaties en producttrainingen; daarnaast het onderhoudt van je eigen kennis
- Je bereidt en opvolgt van offerte- en project calculaties voor en kun bij grote, bijzondere projecten als projectleider optreden
- Je doet technische ondersteuning van testen en ontwikkelingen in samenspraak met onze test technicus en Sales Manager
- Je monitort regelmatig de verkoopresultaten en te behalen doelstellingen, communiceren van maatregelen en indien nodig bijsturen

#### **Je profiel:**

- Je bent een commerciële, assertieve relatie- en bruggenbouwer – een proactieve, gedreven en nauwkeurig persoon
- Je hebt HBO + werk- en denkniveau
- Je bent technisch onderlegd en analytisch (met oog voor details)
- Je werkt graag met CRM of bent bereid het te leren Kennis van de Engelse of Duitse taal is een pré
- Woonachtig in de buurt van Nederweert / Eindhoven

#### **Onze aanbod:**

Een boeiende functie en toffe collega's wachten op je in een boeiende, internationale werkomgeving, in een crisisbestendig bedrijf met focus op groei en innovatie. Na een inwerkperiode en het vergaren van de nodige nieuwe informatie ga je direct aan de slag. Je krijgt interessante taken en kunt je kennis en ideeën inbrengen en zo veel bereiken voor de blijvende succesvolle toekomst van het bedrijf.

#### **Interesse?**

Dan zien we graag je motivatiebrief en cv tegemoet op [vetrotech.benelux@saint-gobain.com](mailto:vetrotech.benelux@saint-gobain.com).